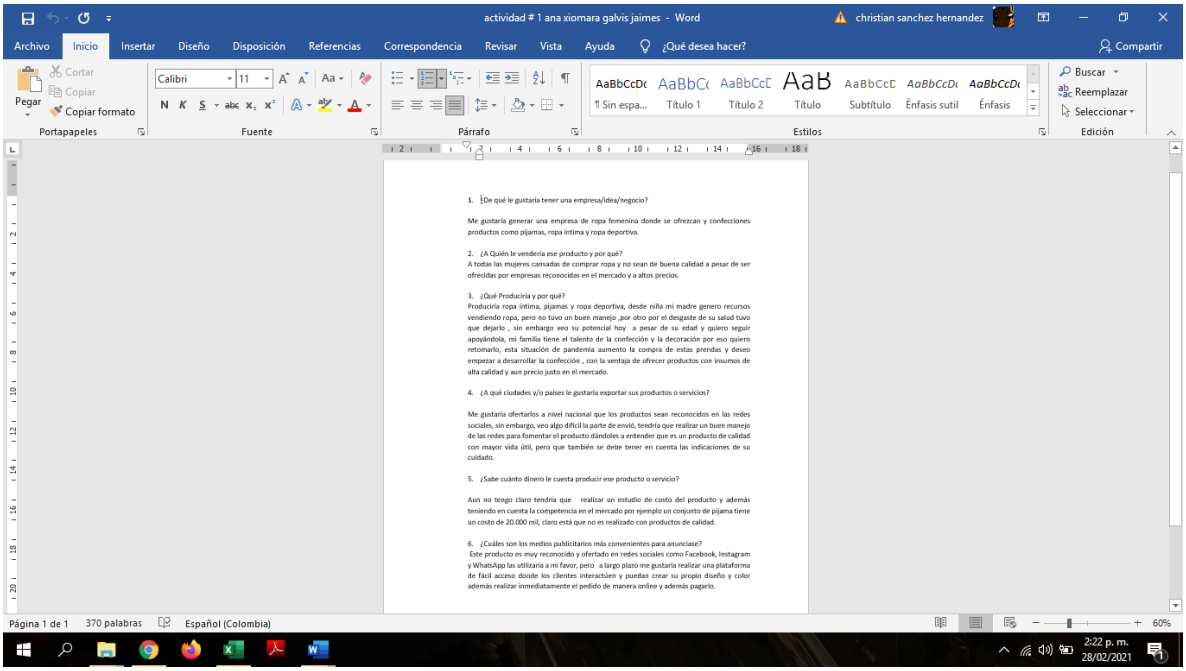
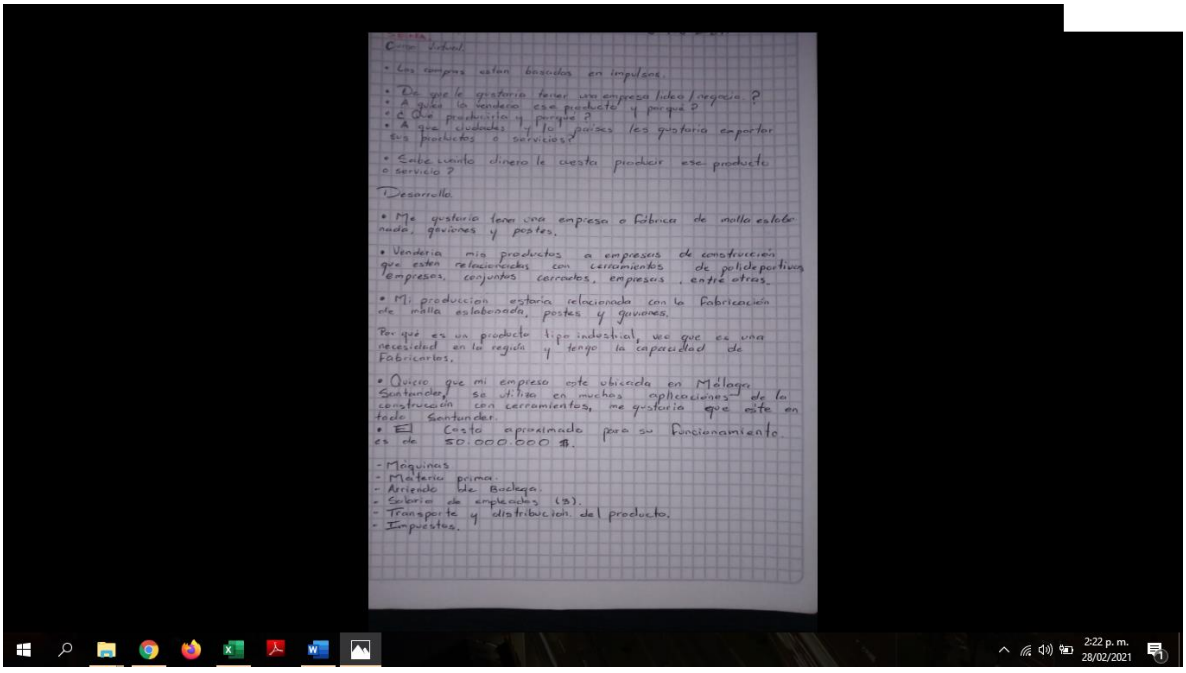
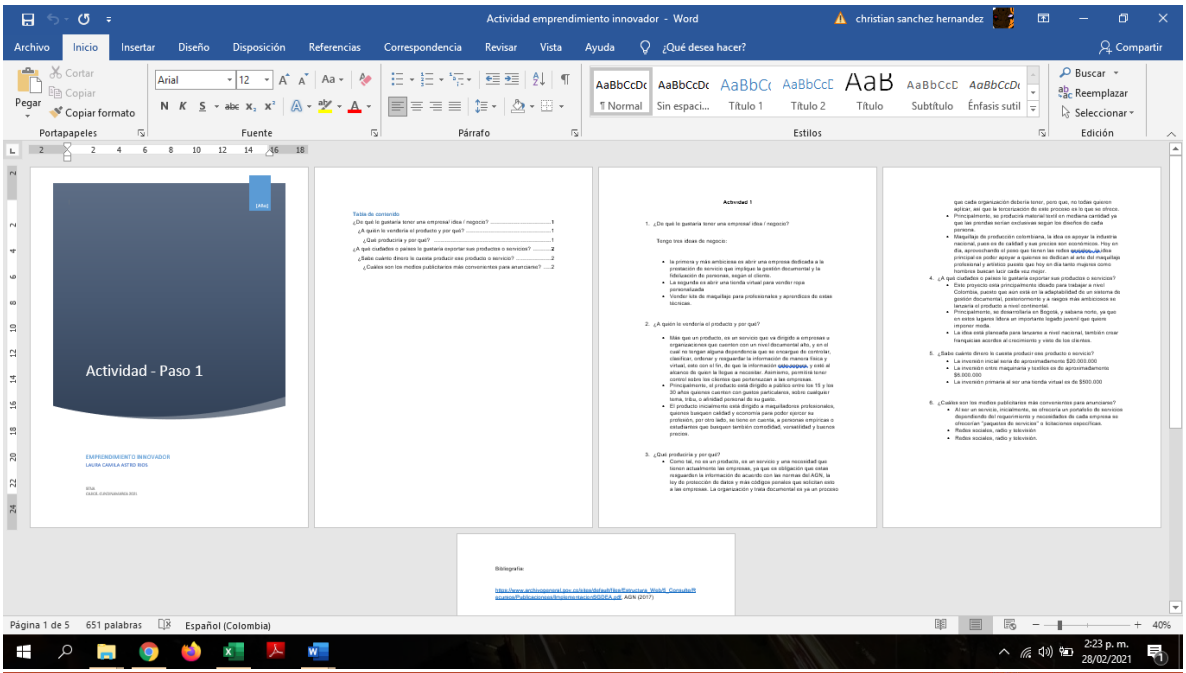
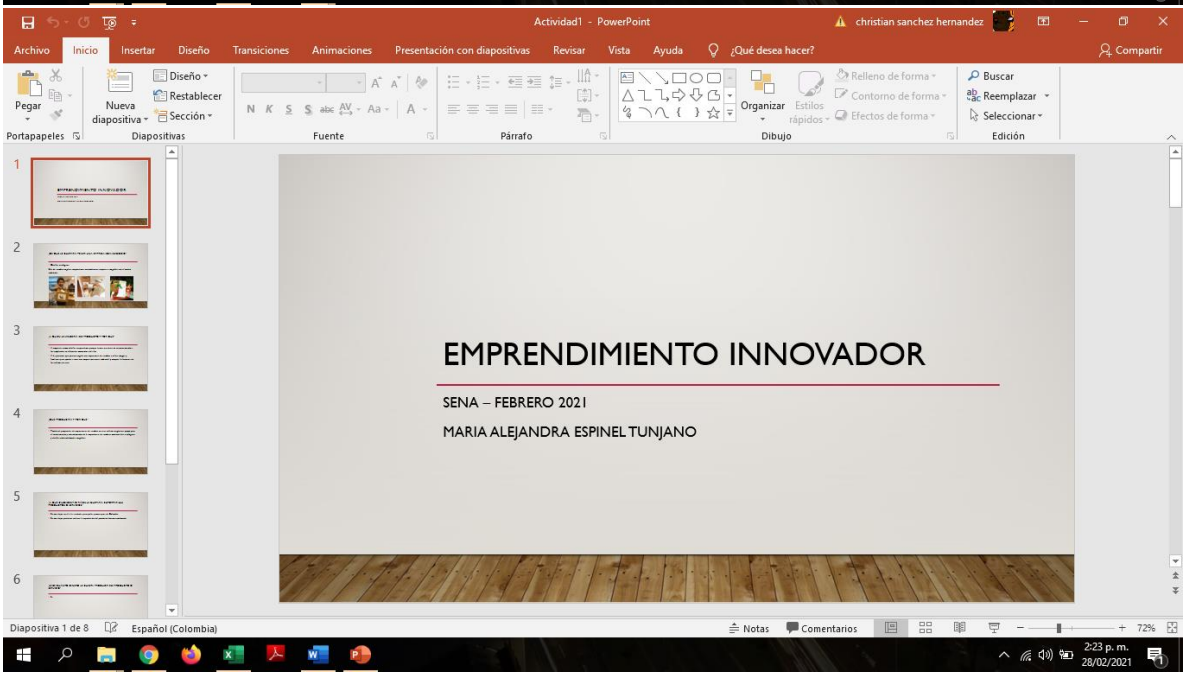
Actividades según guía de aprendizaje. Ficha 2266843

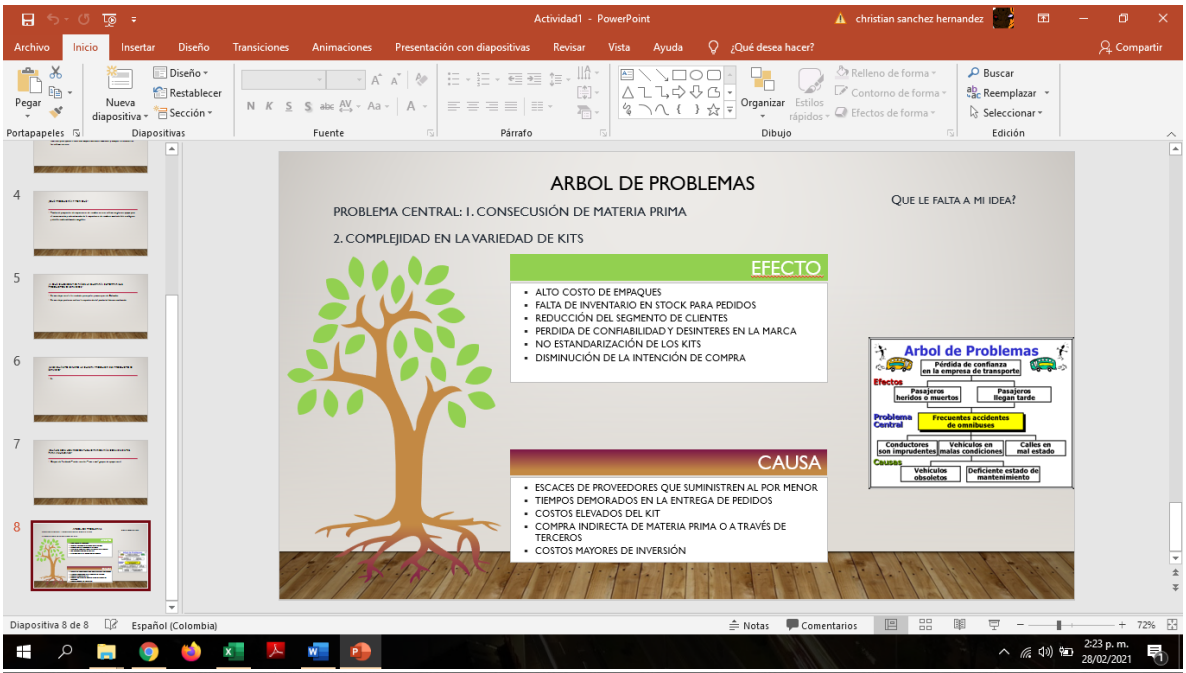
Las siguientes imágenes son pantallazos de las presentaciones de los participantes del curso y debido al peso de los archivos es necesario este procedimiento para el cargue de la información

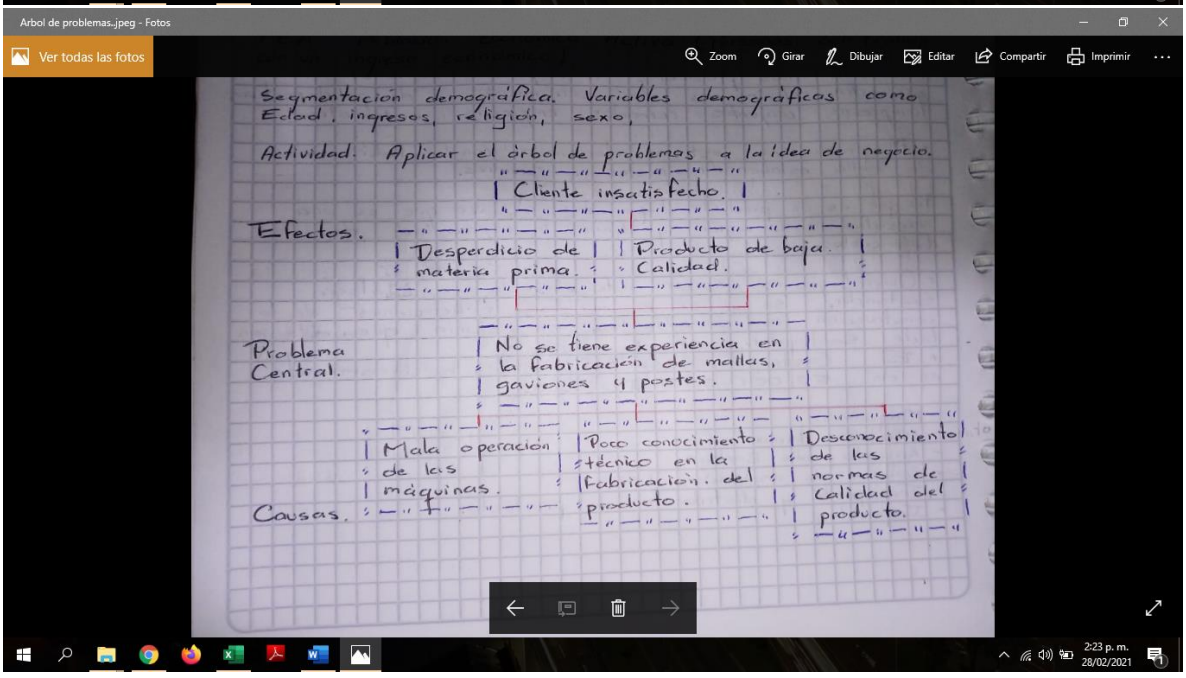


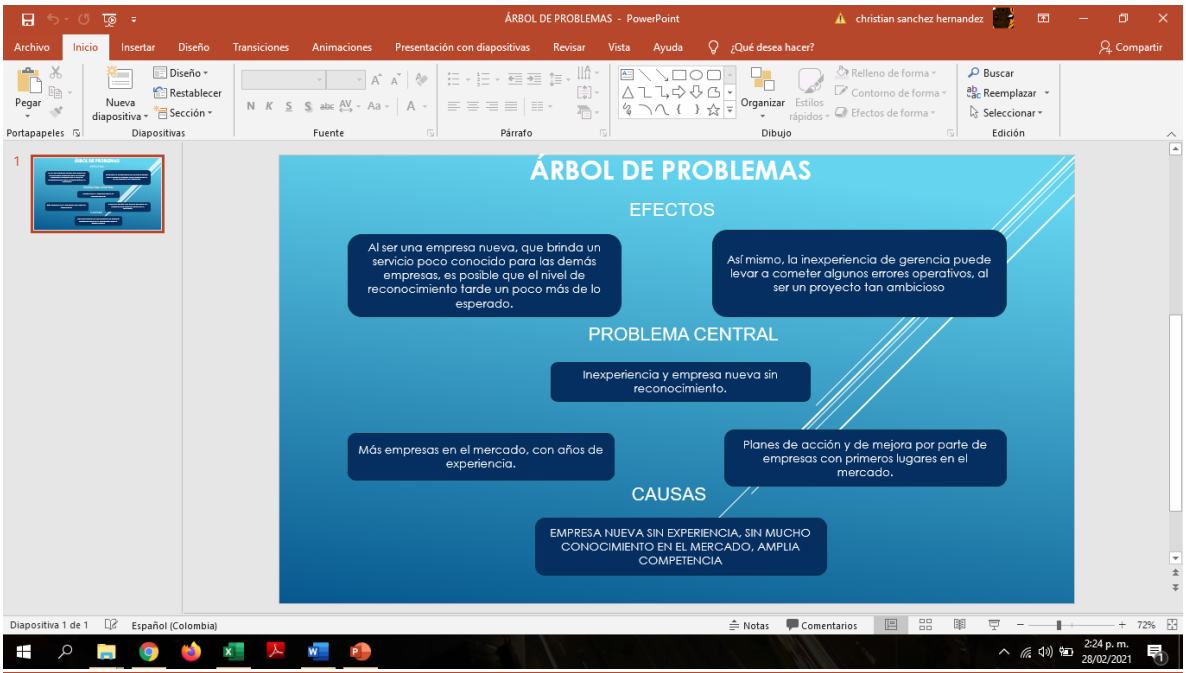


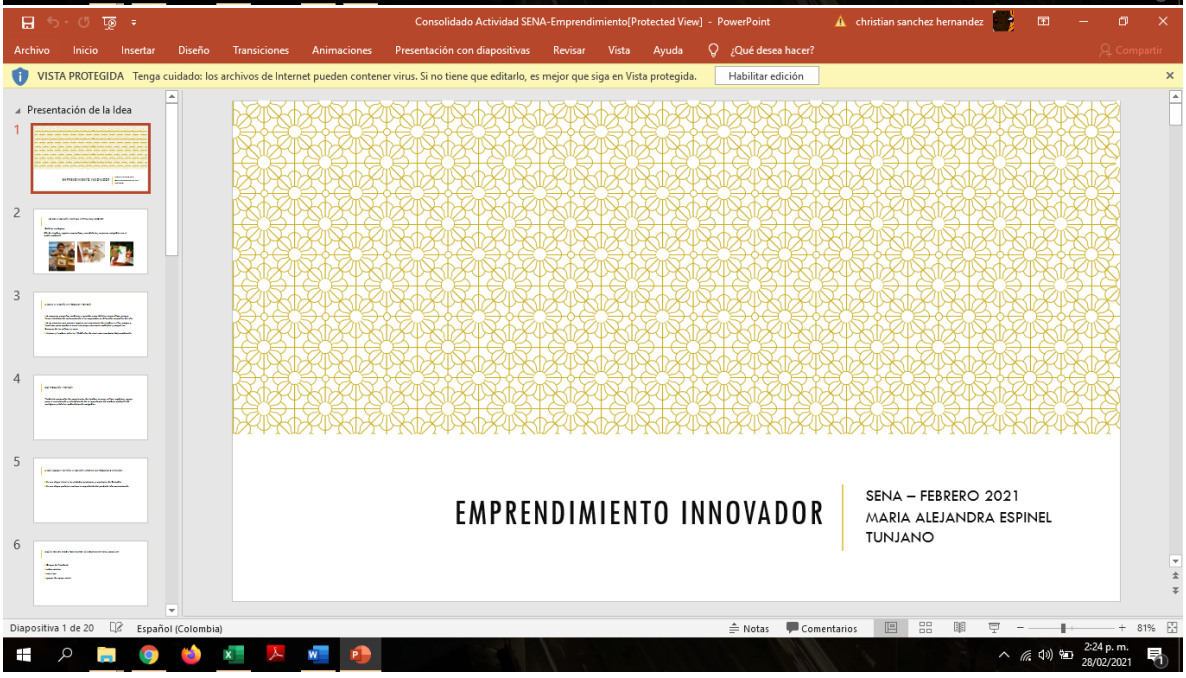

Actividad emprendimiento innovador - Word
christian sanchez hernandez
Archivo Inicio Insertar Diseño Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer? Compartir
Actividad - Paso 1
Página 1 de 5 651 palabras Español (Colombia) 40%


Actividad1 - PowerPoint
christian sanchez hernandez
Archivo Inicio Insertar Diseño Transiciones Animaciones Presentación con diapositivas Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer? Compartir
EMPRENDIMIENTO INNOVADOR
SENA – FEBRERO 2021
MARIA ALEJANDRA ESPINEL TUNJANO
Diapositiva 1 de 8 Español (Colombia) Notas Comentarios 72%


Actividad1 - PowerPoint
christian sanchez hernandez
ARBOL DE PROBLEMAS
PROBLEMA CENTRAL: 1. CONSECUSIÓN DE MATERIA PRIMA
2. COMPLEJIDAD EN LA VARIEDAD DE KITS
QUE LE FALTA A MI IDEA?
EFECTO
ALTO COSTO DE EMPAQUES
FALTA DE INVENTARIO EN STOCK PARA PEDIDOS
REDUCCIÓN DEL SEGMENTO DE CLIENTES
PERDIDA DE CONFIABILIDAD Y DESINTERES EN LA MARCA
NO ESTANDARIZACIÓN DE LOS KITS
DISMINUCIÓN DE LA INTENCIÓN DE COMPRA
CAUSA
ESCACES DE PROVEEDORES QUE SUMINISTREN AL POR MENOR
TIEMPOS DEMORADOS EN LA ENTREGA DE PEDIDOS
COSTOS ELEVADOS DEL KIT
COMPRA INDIRECTA DE MATERIA PRIMA O A TRAVÉS DE TERCEROS
COSTOS MAYORES DE INVERSIÓN
Arbol de Problemas
Efectos
Problema Central
Causas
Diapositiva 8 de 8
Español (Colombia)
Notas
Comentarios
72%
2:23 p. m.
28/02/2021


Arbol de problemas.jpeg - Fotos
Ver todas las fotos
Zoom
Girar
Dibujar
Editar
Compartir
Imprimir
Segmentación demográfica. Variables demográficas como Edad, ingresos, religión, sexo,
Actividad: Aplicar el árbol de problemas a la idea de negocio.
Cliente insatisfecho.
Efectos.
Desperdicio de materia prima.
Producto de baja Calidad.
Problema Central.
No se tiene experiencia en la fabricación de mallas, gaviones y postes.
Causas.
Mala operación de las máquinas.
Poco conocimiento técnico en la fabricación del producto.
Desconocimiento de las normas de Calidad del producto.
2:23 p. m.
28/02/2021


ÁRBOL DE PROBLEMAS - PowerPoint
christian sanchez hernandez
Archivo Inicio Insertar Diseño Transiciones Animaciones Presentación con diapositivas Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer? Compartir
ÁRBOL DE PROBLEMAS
EFECTOS
Al ser una empresa nueva, que brinda un servicio poco conocido para las demás empresas, es posible que el nivel de reconocimiento tarde un poco más de lo esperado.
Así mismo, la inexperiencia de gerencia puede levar a cometer algunos errores operativos, al ser un proyecto tan ambicioso
PROBLEMA CENTRAL
Inexperiencia y empresa nueva sin reconocimiento.
Más empresas en el mercado, con años de experiencia.
Planes de acción y de mejora por parte de empresas con primeros lugares en el mercado.
CAUSAS
EMPRESA NUEVA SIN EXPERIENCIA, SIN MUCHO CONOCIMIENTO EN EL MERCADO, AMPLIA COMPETENCIA
Diapositiva 1 de 1
Español (Colombia)
Notas
Comentarios
72%
2:24 p. m.
28/02/2021


Consolidado Actividad SENA-Emprendimiento[Protected View] - PowerPoint
christian sanchez hernandez
Archivo Inicio Insertar Diseño Transiciones Animaciones Presentación con diapositivas Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer? Compartir
VISTA PROTEGIDA Tenga cuidado: los archivos de Internet pueden contener virus. Si no tiene que editarlo, es mejor que siga en Vista protegida. Habilitar edición
Presentación de la Idea
EMPRENDIMIENTO INNOVADOR
SENA – FEBRERO 2021
MARIA ALEJANDRA ESPINEL TUNJANO
Diapositiva 1 de 20
Español (Colombia)
Notas
Comentarios
81%
2:24 p. m.
28/02/2021

documento step (Vista protegida) - Word

christian sanchez hernandez

Archivo Inicio Insertar Diseño Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer?

Compartir

VISTA PROTEGIDA Tenga cuidado: los archivos de Internet pueden contener virus. Si no tiene que editarlo, es mejor que siga en Vista protegida. Habilitar edición

SENA

IDENTIFICACIÓN DE IDEAS Y FORMULACIÓN DE PLANES DE NEGOCIO

Stephanie Alexandra Díaz Celaya

PEP 726135801022001

Actividad 1

- **De que le gustaría tener empresa o Negocio?**

Un negocio de postres, ya que va dirigido a diverso público, tanto adultos como niños y es de buena aceptación. Además que vendería un producto de calidad.

- **A quien le vendería este producto y por qué?**

No está limitado ni a sexo ni a edad. El cliente puede ser adultos o niños.

- **A que ciudades o países le gustaría exportar su producto?**

Comenzaría a desarrollarlo acá en Bogotá, una vez dado a conocer el producto y ya establecido el negocio, me gustaría expandirlo a Medellín por ser unas de las principales ciudades del país.

- **Sabe cuanto le cuesta producir este producto o servicio?**

El producto en este caso cada postre (torta tres leches, cheesecake) tiene un valor de elaboración estimado entre 2.500 y 3.000 pesos cada una.

- **Cuales son los medios publicitarios más convenientes para anunciarse?**

Lo más recomendable es utilizar Facebook e Instagram como los medios publicitarios de mayor demanda.

Página 1 de 1 182 palabras 80%

2:24 p. m. 28/02/2021

Eco-Life, Jose Garcia y Maria Paula Garcia.pdf - Adobe Reader

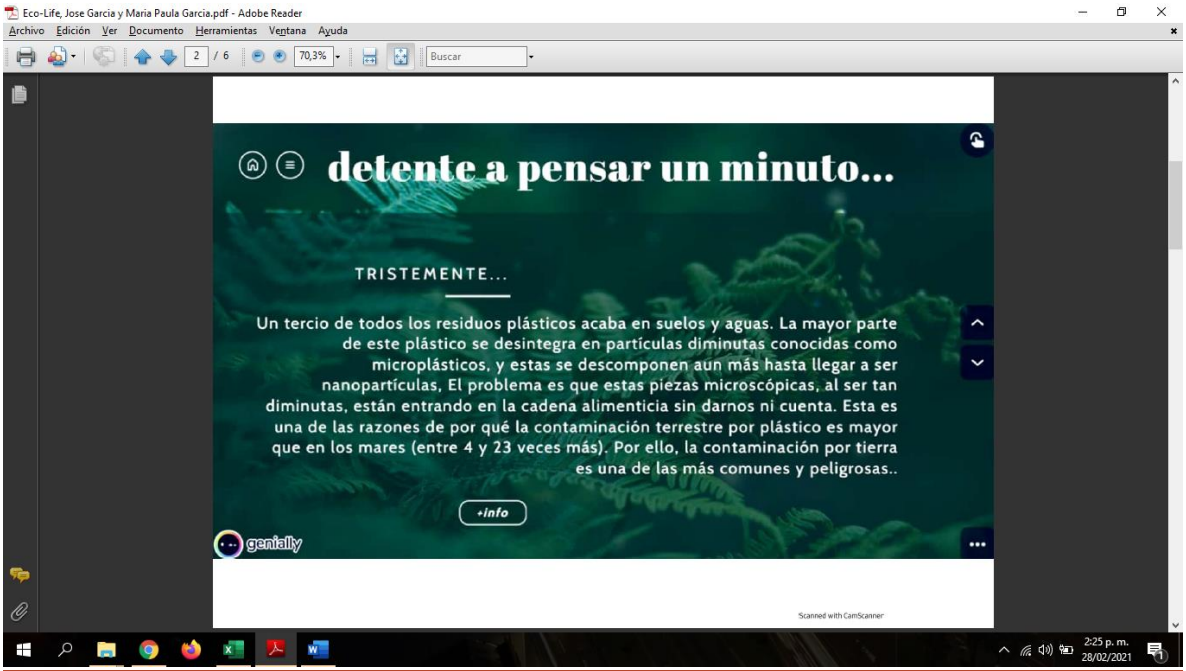
Archivo Edición Ver Documento Herramientas Ventana Ayuda

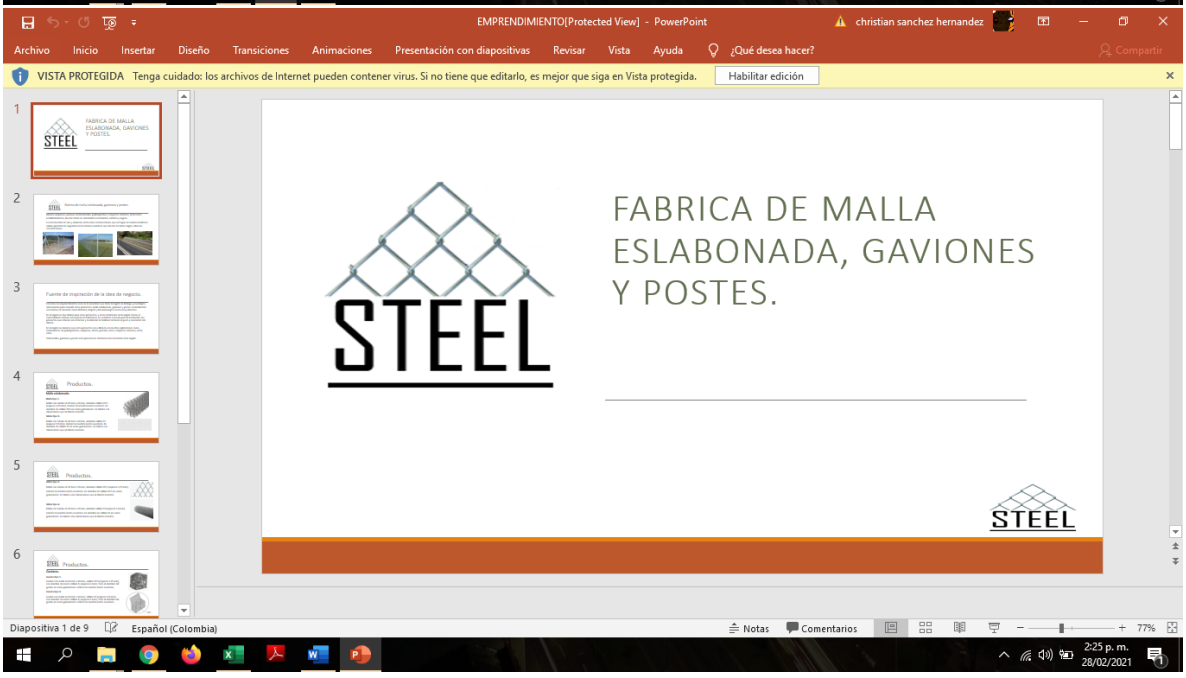
1 / 6 70,3% Buscar

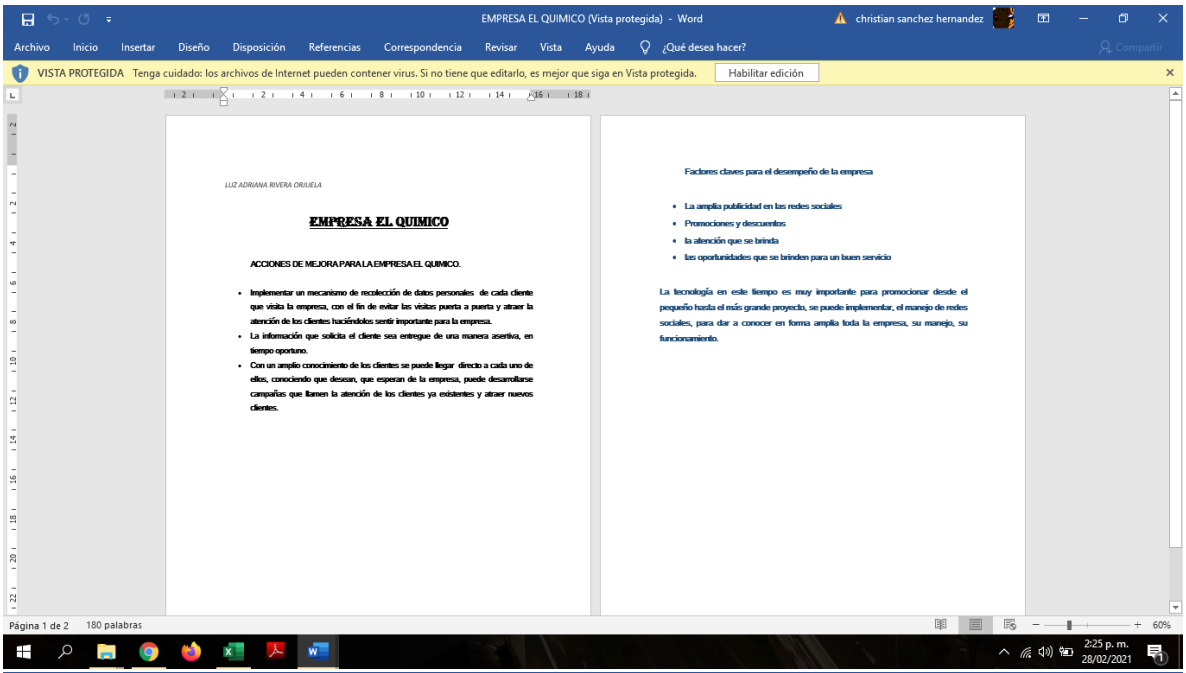


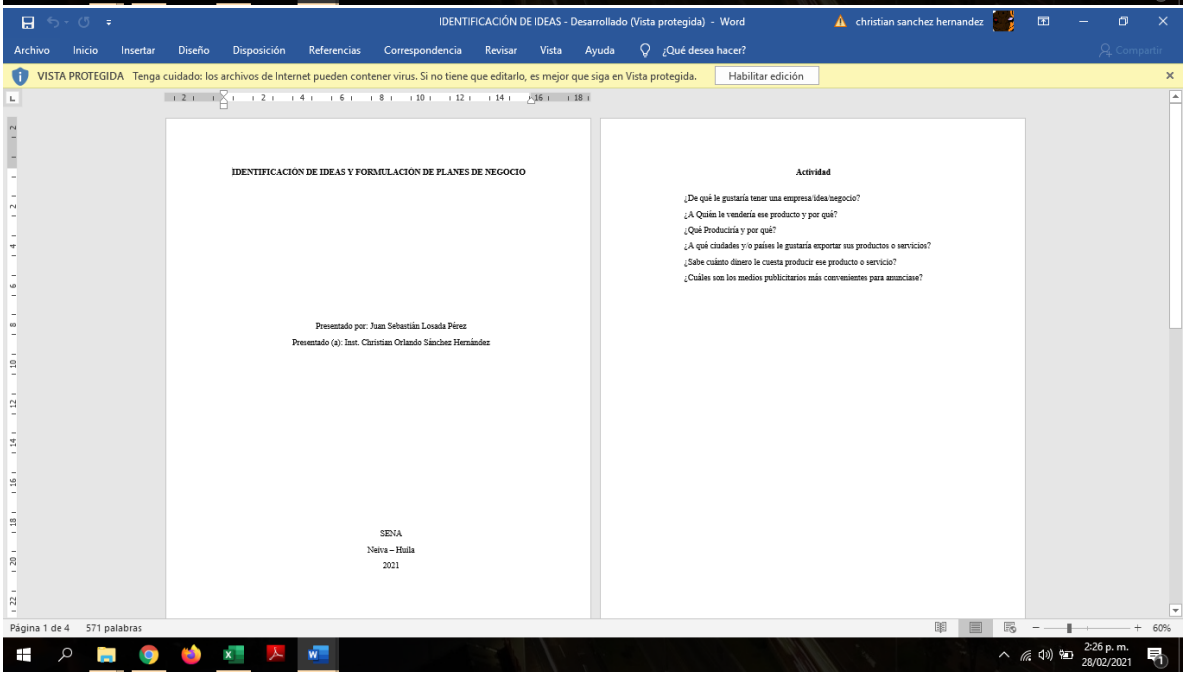
Scanned with CamScanner

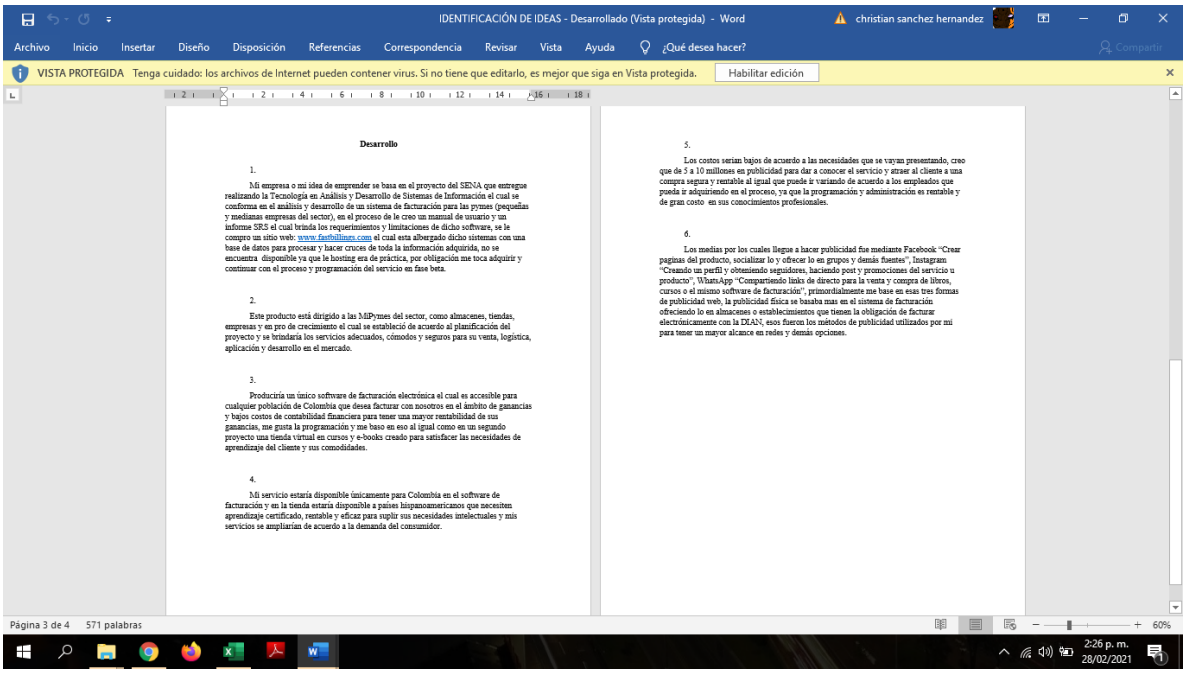
2:25 p. m. 28/02/2021


Eco-Life, Jose Garcia y Maria Paula Garcia.pdf - Adobe Reader
Archivo Edición Ver Documento Herramientas Ventana Ayuda
detente a pensar un minuto...
TRISTEMENTE...
Un tercio de todos los residuos plásticos acaba en suelos y aguas. La mayor parte de este plástico se desintegra en partículas diminutas conocidas como microplásticos, y estas se descomponen aun más hasta llegar a ser nanopartículas, El problema es que estas piezas microscópicas, al ser tan diminutas, están entrando en la cadena alimenticia sin darnos ni cuenta. Esta es una de las razones de por qué la contaminación terrestre por plástico es mayor que en los mares (entre 4 y 23 veces más). Por ello, la contaminación por tierra es una de las más comunes y peligrosas..
+info
genially
Scanned with CamScanner
2:25 p. m.
28/02/2021


EMPRENDIMIENTO[Protected View] - PowerPoint
christian sanchez hernandez
Archivo Inicio Insertar Diseño Transiciones Animaciones Presentación con diapositivas Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer?
VISTA PROTEGIDA Tenga cuidado: los archivos de Internet pueden contener virus. Si no tiene que editarlo, es mejor que siga en Vista protegida.
Habilitar edición
STEEL
FABRICA DE MALLA ESLABONADA, GAVIONES Y POSTES.
STEEL
Diapositiva 1 de 9
Español (Colombia)
Notas
Comentarios
77%
2:25 p. m.
28/02/2021


EMPRESA EL QUIMICO (Vista protegida) - Word
christian sanchez hernandez
Archivo Inicio Insertar Diseño Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer?
VISTA PROTEGIDA Tenga cuidado: los archivos de Internet pueden contener virus. Si no tiene que editarlo, es mejor que siga en Vista protegida.
Habilitar edición
LUZ ADRIANA RIVERA ORJUELA
EMPRESA EL QUIMICO
ACCIONES DE MEJORA PARA LA EMPRESA EL QUIMICO.
Implementar un mecanismo de recolección de datos personales de cada cliente que visita la empresa, con el fin de evitar las visitas puerta a puerta y atraer la atención de los clientes haciéndolos sentir importante para la empresa.
La información que solicita el cliente sea entregue de una manera asertiva, en tiempo oportuno.
Con un amplio conocimiento de los clientes se puede llegar directo a cada uno de ellos, conociendo que desean, que esperan de la empresa, puede desarrollarse campañas que llamen la atención de los clientes ya existentes y atraer nuevos clientes.
Factores claves para el desempeño de la empresa
La amplia publicidad en las redes sociales
Promociones y descuentos
la atención que se brinda
las oportunidades que se brinden para un buen servicio
La tecnología en este tiempo es muy importante para promocionar desde el pequeño hasta el más grande proyecto, se puede implementar, el manejo de redes sociales, para dar a conocer en forma amplia toda la empresa, su manejo, su funcionamiento.
Página 1 de 2 180 palabras
60%
2:25 p. m.
28/02/2021

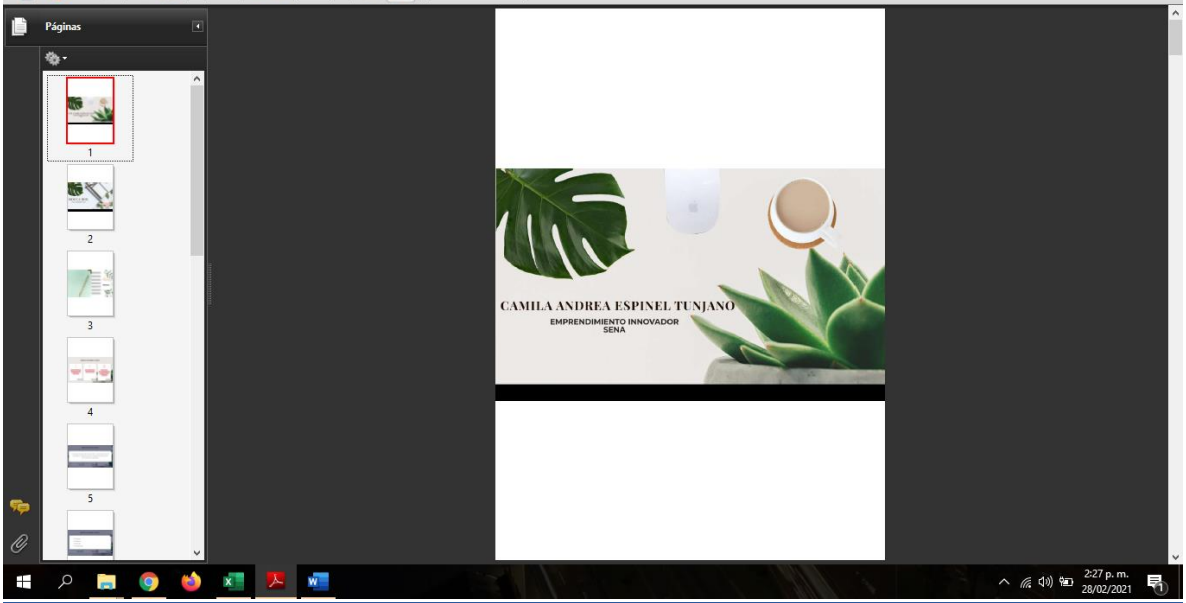

IDENTIFICACIÓN DE IDEAS - Desarrollado (Vista protegida) - Word
christian sanchez hernandez
Archivo Inicio Insertar Diseño Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer?
VISTA PROTEGIDA Tenga cuidado: los archivos de Internet pueden contener virus. Si no tiene que editarlo, es mejor que siga en Vista protegida.
Habilitar edición
IDENTIFICACIÓN DE IDEAS Y FORMULACIÓN DE PLANES DE NEGOCIO
Presentado por: Juan Sebastián Losada Pérez
Presentado (a): Inst. Christian Orlando Sánchez Hernández
SENA
Neiva – Huila
2021
Actividad
¿De qué le gustaría tener una empresa/idea/negocio?
¿A Quién le vendería ese producto y por qué?
¿Qué Produciría y por qué?
¿A qué ciudades y/o países le gustaría exportar sus productos o servicios?
¿Sabe cuánto dinero le cuesta producir ese producto o servicio?
¿Cuáles son los medios publicitarios más convenientes para anunciase?
Página 1 de 4 571 palabras
60%
2:26 p. m.
28/02/2021


IDENTIFICACIÓN DE IDEAS - Desarrollado (Vista protegida) - Word
christian sanchez hernandez
Archivo Inicio Insertar Diseño Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer?
VISTA PROTEGIDA Tenga cuidado: los archivos de Internet pueden contener virus. Si no tiene que editarlo, es mejor que siga en Vista protegida.
Habilitar edición
Desarrollo
1.
Mi empresa o mi idea de emprender se basa en el proyecto del SENA que entregue realizando la Tecnología en Análisis y Desarrollo de Sistemas de Información el cual se conforma en el análisis y desarrollo de un sistema de facturación para las pymes (pequeñas y medianas empresas del sector), en el proceso de le creo un manual de usuario y un informe SRS el cual brinda los requerimientos y limitaciones de dicho software, se le compro un sitio web: www.fastbillnuvs.com el cual esta albergado dicho sistemas con una base de datos para procesar y hacer cruces de toda la información adquirida, no se encuentra disponible ya que le hosting era de práctica, por obligación me toca adquirir y continuar con el proceso y programación del servicio en fase beta.
2.
Este producto está dirigido a las MiPymes del sector, como almacenes, tiendas, empresas y en pro de crecimiento el cual se estableció de acuerdo al planificación del proyecto y se brindaría los servicios adecuados, cómodos y seguros para su venta, logística, aplicación y desarrollo en el mercado.
3.
Produciría un único software de facturación electrónica el cual es accesible para cualquier población de Colombia que desea facturar con nosotros en el ámbito de ganancias y bajos costos de contabilidad financiera para tener una mayor rentabilidad de sus ganancias, me gusta la programación y me baso en eso al igual como en un segundo proyecto una tienda virtual en cursos y e-books creado para satisfacer las necesidades de aprendizaje del cliente y sus comodidades.
4.
Mi servicio estaría disponible únicamente para Colombia en el software de facturación y en la tienda estaría disponible a países hispanoamericanos que necesiten aprendizaje certificado, rentable y eficaz para suplir sus necesidades intelectuales y mis servicios se ampliarían de acuerdo a la demanda del consumidor.
5.
Los costos serían bajos de acuerdo a las necesidades que se vayan presentando, creo que de 5 a 10 millones en publicidad para dar a conocer el servicio y atraer al cliente a una compra segura y rentable al igual que puede ir variando de acuerdo a los empleados que pueda ir adquiriendo en el proceso, ya que la programación y administración es rentable y de gran costo en sus conocimientos profesionales.
6.
Los medias por los cuales llegue a hacer publicidad fue mediante Facebook "Crear paginas del producto, socializar lo y ofrecer lo en grupos y demás fuentes", Instagram "Creando un perfil y obteniendo seguidores, haciendo post y promociones del servicio u producto", WhatsApp "Compartiendo links de directo para la venta y compra de libros, cursos o el mismo software de facturación", primordialmente me base en esas tres formas de publicidad web, la publicidad física se basaba mas en el sistema de facturación ofreciendo lo en almacenes o establecimientos que tienen la obligación de facturar electrónicamente con la DIAN, esos fueron los métodos de publicidad utilizados por mí para tener un mayor alcance en redes y demás opciones.
Página 3 de 4 571 palabras
60%
2:26 p. m.
28/02/2021


Mi idea de negocio.pdf - Adobe Reader
Archivo Edición Ver Documento Herramientas Ventana Ayuda
Páginas
MI IDEA DE NEGOCIO
• Situación actual.
• Todas las personas no saben estructurar una idea de negocio.
El 70% de las empresas en Colombia fracasan.
Angy Peñaloza.
2:26 p. m.
28/02/2021

MoccaBox, Emprendimiento Innovador.pdf - Adobe Reader

Archivo Edición Ver Documento Herramientas Ventana Ayuda



Notas, emprendimiento innovador (Vista protegida) - Word

christian sanchez hernandez

Archivo Inicio Insertar Diseño Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer?

VISTA PROTEGIDA Tenga cuidado: los archivos de Internet pueden contener virus. Si no tiene que editarlo, es mejor que siga en Vista protegida. Habilitar edición

Apuntes: Emprendimiento Innovador

Actividades de contextualización

- ¿De qué le gustaría tener una empresa/idea/negocio?
  - cajitas de productos para el cuidado personal de la piel.
- ¿A quién le vendería ese producto y por qué?
  - Creo que tiene un alto rango de edades y géneros: niños, adolescentes, adultos y adultos mayores.
- ¿Qué produciría y por qué?
  - 3 tipos de cajas para comodidad del cliente, una básica, médium y premium. Dependiendo del tipo de caja se encontrarían con una variedad de productos como cremas, mascarillas, esencias, exfoliantes, etc.
- ¿A qué ciudades y/o países le gustaría exportar sus productos o servicios?
  - Nacional e internacionalmente.
- ¿Sabe cuánto dinero le cuesta producir ese producto o servicio?
  - Si.
- ¿Cuáles son los medios publicitarios más convenientes para anunciase?
  - Redes sociales y de voz a voz.

Árbol de Problemas

- Problema central: la dilación de tiempo entre la compra y la recepción de los productos.
- Efectos: falta de inventario, retraso en las entregas, perdida del interés en los clientes.
- Causas: la distancia desde el origen del producto hasta su recepción, problemas climáticos, perdida del envió (producto).

Página 1 de 3 341 palabras 60%

2:27 p. m. 28/02/2021

Notas, emprendimiento innovador (Vista protegida) - Word

christian sanchez hernandez

Archivo Inicio Insertar Diseño Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer?

Compartir

VISTA PROTEGIDA Tenga cuidado: los archivos de Internet pueden contener virus. Si no tiene que editarlo, es mejor que siga en Vista protegida. Habilitar edición

MISION. VISION Y OBJETIVOS

MISION

La misión de Mocca Box es crear una rutina facial diaria más consiente y saludable para mejorar la calidad de la piel de sus clientes de la manera más accesible y efectiva posible tomando en cuenta los diferentes tipos de piel.

VISION

La visión de Mocca Box en unos años es lograr posicionarse como una marca de confianza en el mercado, expandirse a otros bienes y servicios y generar empleo a través de sucursales en varios puntos del país.

OBJETIVO

A través de la innovación de Mocca Box, se espera incrementar la producción/pedidos y que su crecimiento se vea acompañado de grandes oportunidades para expandir el alcance de la empresa, no solo nacionalmente sino internacionalmente, lograr un dominio determinado en los kits de productos para el cuidado de la piel y a su vez expandirse en ítems de otra índole como artículos de aseo, de belleza tanto para hombre como mujeres y enfocados en las necesidades dependiendo del rango de edad.

Camila Andrea Espinel Tunjano

Página 3 de 3 341 palabras 60%

2:27 p. m. 28/02/2021

OLLA PARA COCCIÓN PARA LA PASTA DE LASAÑA.pdf - Adobe Reader

Archivo Edición Ver Documento Herramientas Ventana Ayuda

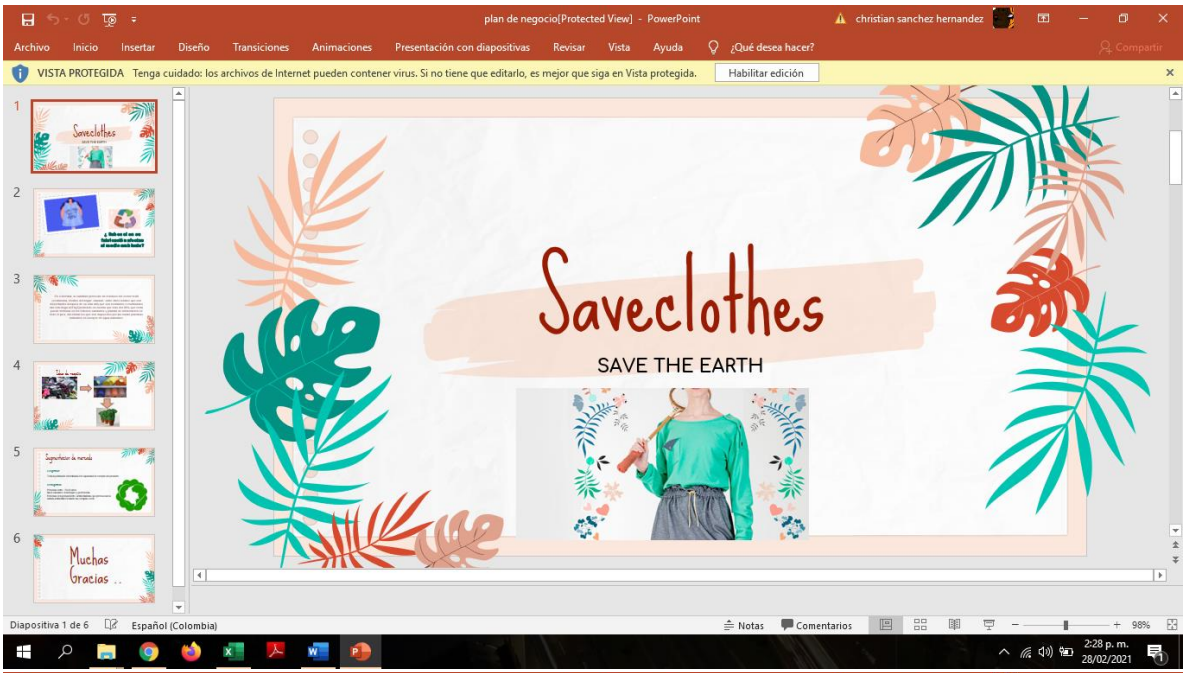
1 / 3 52,8% Buscar

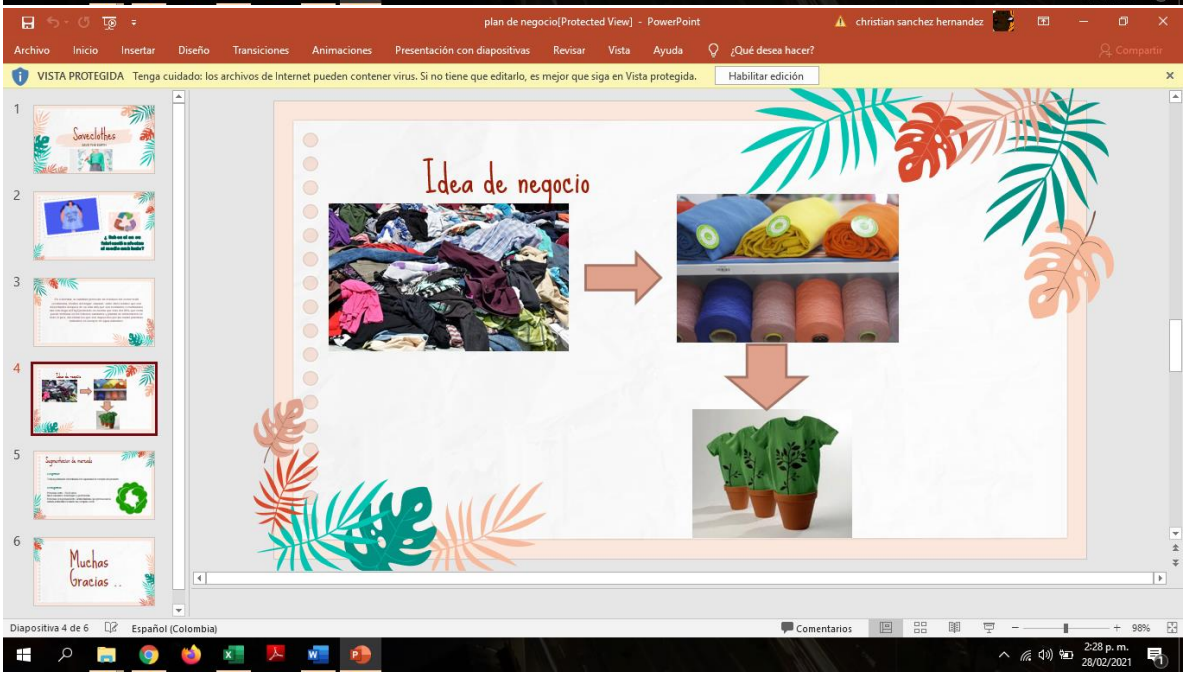
OLLA PARA COCCIÓN PARA LA PASTA DE LASAÑA

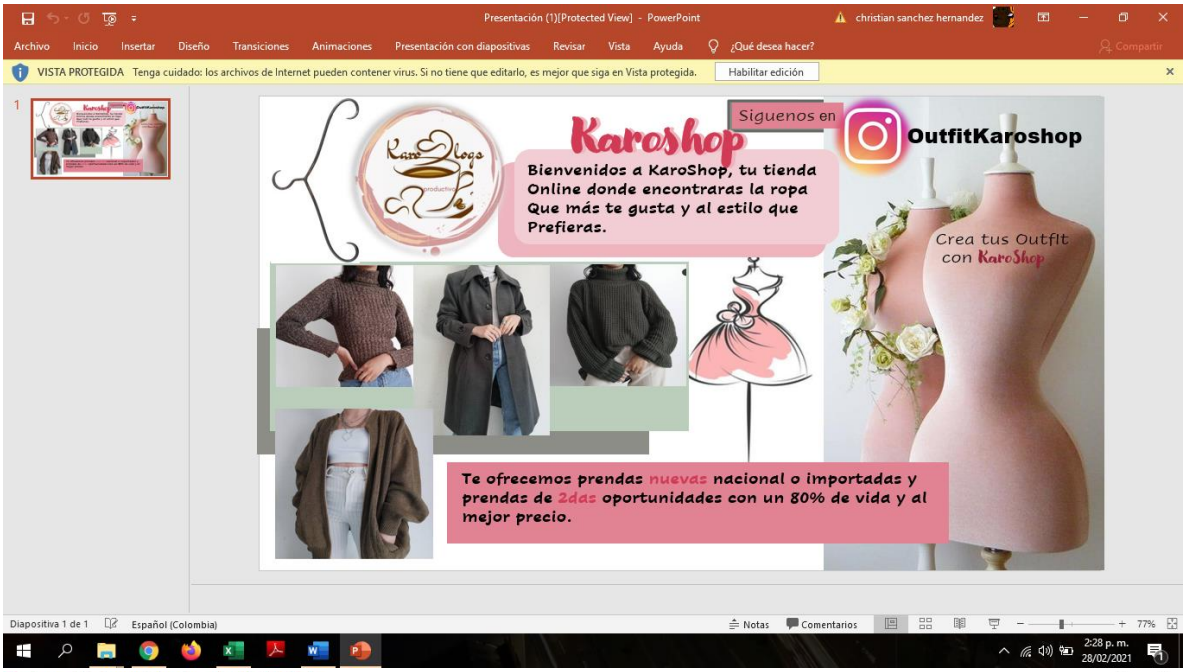


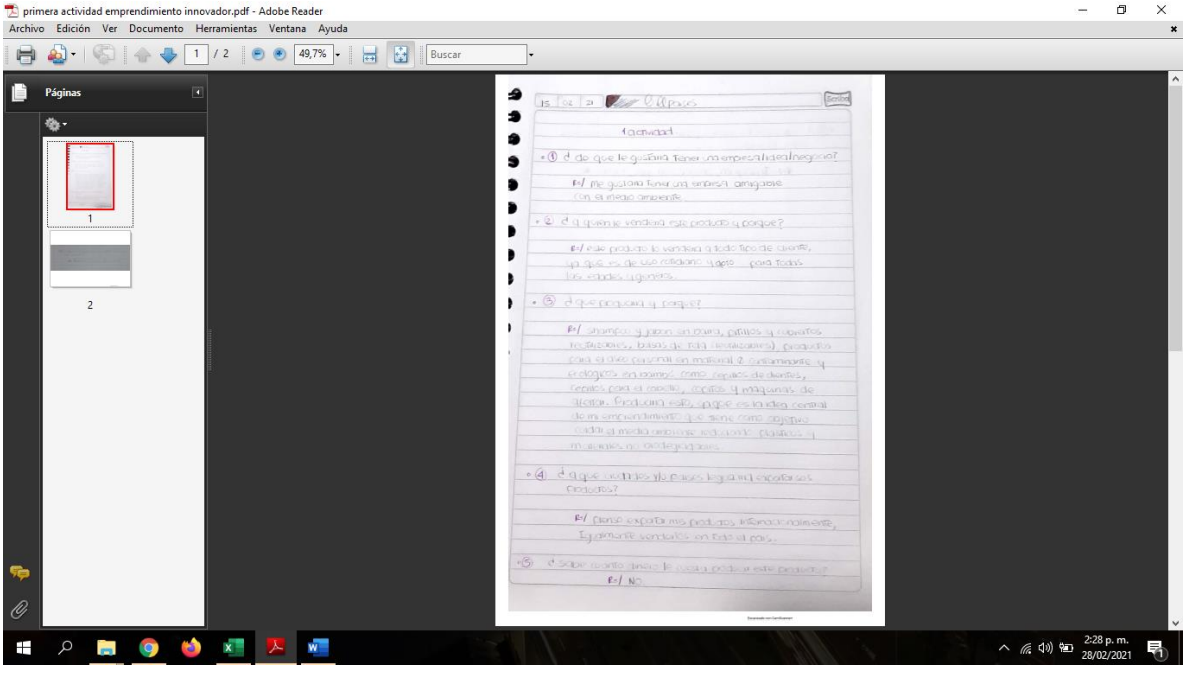
MARTHA YOLANDA GUECHA FIGUEROA
CRISTIAN ORLANDO SANCHEZ HERNANDEZ
EMPRENDIMIENTO INNOVADOR
SENA
CÚCUTA
2021

2:27 p. m. 28/02/2021


plan de negocio[Protected View] - PowerPoint
christian sanchez hernandez
Archivo Inicio Insertar Diseño Transiciones Animaciones Presentación con diapositivas Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer?
Compartir
VISTA PROTEGIDA Tenga cuidado: los archivos de Internet pueden contener virus. Si no tiene que editarlo, es mejor que siga en Vista protegida.
Habilitar edición
Saveclothes
SAVE THE EARTH
Muchas Gracias ..
Diapositiva 1 de 6
Español (Colombia)
Notas
Comentarios
98%
2:28 p. m.
28/02/2021


plan de negocio[Protected View] - PowerPoint
christian sanchez hernandez
Archivo Inicio Insertar Diseño Transiciones Animaciones Presentación con diapositivas Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer?
Compartir
VISTA PROTEGIDA Tenga cuidado: los archivos de Internet pueden contener virus. Si no tiene que editarlo, es mejor que siga en Vista protegida.
Habilitar edición
Idea de negocio
Muchas Gracias ..
Diapositiva 4 de 6
Español (Colombia)
Comentarios
98%
2:28 p. m.
28/02/2021


Presentación (1)[Protected View] - PowerPoint
christian sanchez hernandez
Archivo Inicio Insertar Diseño Transiciones Animaciones Presentación con diapositivas Revisar Vista Ayuda ¿Qué desea hacer?
VISTA PROTEGIDA Tenga cuidado: los archivos de Internet pueden contener virus. Si no tiene que editarlo, es mejor que siga en Vista protegida.
Habilitar edición
Karoshop
Siguenos en
OutfitKaroshop
Bienvenidos a KaroShop, tu tienda Online donde encontraras la ropa Que más te gusta y al estilo que Prefieras.
Crea tus Outfit con KaroShop
Te ofrecemos prendas nuevas nacional o importadas y prendas de 2das oportunidades con un 80% de vida y al mejor precio.
Diapositiva 1 de 1
Español (Colombia)
Notas
Comentarios
77%
2:28 p. m.
28/02/2021


primera actividad emprendimiento innovador.pdf - Adobe Reader
Archivo Edición Ver Documento Herramientas Ventana Ayuda
Páginas
1
2
2:28 p. m.
28/02/2021

SENA1 - Word

¿De que le gustaría tener una empresa/idea/negocio?

Productos que reemplacen lo que hoy usamos pero con enfoque 100% ecológico y natural que ayuden a conservar el medio ambiente.

¿A Quien le vendería ese producto y por qué?

Aplicaría para todo el público en general, ya que sería pensando para toda clase de edades, género y raza y de uso cotidiano.

¿Qué Produciría y por qué?

Elementos como pitillos naturales, shampoo en barra empacado con elementos naturales biodegradables, cepillos de cabello y de dientes de bambú.

¿A qué ciudades y/o países le gustaría exportar sus productos o servicios?

Tanto a nivel nacional como internacional

¿Sabe cuánto dinero le cuesta producir ese producto o servicio?

No

¿Cuáles son los medios publicitarios más convenientes para anunciase?

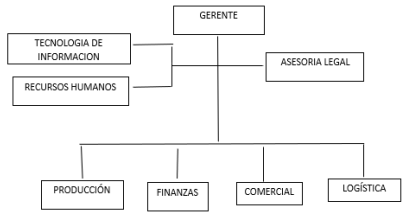
Digitales tanto Instagram, Facebook, youtube.

Página 1 de 1 128 palabras Español (Colombia)

TRILLADORA DON FELIPE - Word

TRILLADORA DON FELIPE

La trilladora se dedica a la venta de café tostado, molido, trillado y exporta café, de la calidad depende la permanencia del cliente y también fortalece las ventas y atrae nuevos clientes.



Página 1 de 3 140 palabras Español (Colombia)